INFORME FINAL DE FORTALECIMIENTO

Fecha realización del informe final 11/12/2025

INTRODUCCIÓN: Este informe presenta los resultados del diagnóstico y plan de acción realizado a la empresaDEVELOVERS GROUP SAS. Se detallan los hallazgos clave del diagnóstico, las acciones propuestas para mejorar el desempeño y la eficacia de la asociación, así como el resultado.

RESULTADOS CLAVE DEL DIAGNÓSTICO: Durante el proceso de fortalecimiento empresarial desarrollado con Developers Group S.A.S., empresa especializada en el desarrollo de software, se brindó un acompañamiento integral orientado a fortalecer su gestión estratégica, organizacional, tecnológica y ambiental. Como parte de este proceso, se construyó la planeación estratégica de la empresa, definiendo objetivos y acciones para orientar su crecimiento y consolidación. Asimismo, se diseñaron formatos para estandarizar los procesos internos y optimizar la gestión documental mediante la organización de carpetas digitales, fortaleciendo la eficiencia administrativa. Se identificaron las inversiones tecnológicas requeridas para la actualización de equipos y herramientas de trabajo, y se promovió la implementación de soluciones basadas en inteligencia artificial para mejorar la gestión y atención de clientes. De igual manera, se elaboró el Plan de Manejo Ambiental de la empresa, incorporando acciones orientadas al uso eficiente de los recursos y a la adopción de buenas prácticas ambientales. Finalmente, se identificaron las principales

CONCLUSIONES: El proceso de fortalecimiento permitió a Developers Group S.A.S. consolidar herramientas que fortalecen su estructura organizacional, optimizan sus procesos internos y mejoran su capacidad para responder a las necesidades del mercado. La planeación estratégica, la estandarización de procedimientos, la incorporación de tecnologías emergentes y la implementación de criterios de sostenibilidad constituyen bases sólidas para impulsar la competitividad, la innovación y el crecimiento sostenible de la empresa.

RECOMENDACIONES: Se recomienda implementar y realizar seguimiento periódico a las acciones definidas en la planeación estratégica, asegurando la actualización continua de los procesos documentados y de la gestión documental digital. Asimismo, es importante priorizar las inversiones tecnológicas identificadas e integrar progresivamente herramientas de inteligencia artificial que fortalezcan la atención al cliente y la eficiencia operativa. Finalmente, se sugiere mantener actualizado el Plan de Manejo Ambiental y promover una cultura de mejora continua, innovación y

KPIs DE SEGUIMIENTO	INICIAL		ACTUAL	CRECIMIENTO %
¿Cuántos clientes tiene a la fecha del diagnóstico?	2	¿Cuántos clientes hay al completar el proceso de fortalecimiento?	2	0
¿Cuál es el valor promedio de ventas mensuales?	$ 2.800.000,00	Cuál es el valor promedio de ventas mensuales?	$ 3.000.000,00	7
¿Cuál es la utilidad promedio mensual?	$ 1.200.000,00	Cuál es la utilidad promedio mensual al completar el proceso de fortalecimiento?	$ 1.200.000,00	0
¿Cuál es el número de empleados a la fecha del diagnóstico?	2	Cuál es el número de empleados al completar el proceso de fortalecimiento?	2	0
Unidades mensuales vendidas del producto estrella o más vendido	2	Unidades mensuales vendidas del producto estrella o más vendido al completar el proceso de fortalecimiento	2	
Precio producto estrella o más vendido	$ 900.000,00	Precio producto estrella o más vendido al completar el proceso de fortalecimiento	$ 1.000.000,00	
Costo directo del producto o servicio estrella o más vendido	$ 500.000,00	Costo directo del producto o servicio estrella o más vendido al completar el proceso de fortalecimiento	$ 550.000,00	
Costo indirecto del producto o servicio estrella o más vendido	$ 700.000,00	Costo indirecto del producto o servicio estrella o más vendido al completar el proceso de fortalecimiento	$ 700.000,00	
Indice de productividad empresarial	1,06 Positivo	Indice de productividad empresarial al completar el proceso de fortalecimiento	1,11 Positivo	5









